

Kalendář otevřených programů pro rok 2022 - 2023

| 2022 | | | Leden | Únor | Březen | Duben | Květen | Červen | Srpen | Září | Říjen | Listopad | Prosinec |
|--|------------|-----------|----------------------|--------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|
| University pro manažery a obchodníky | Vlna / Běh | Počet dní | Letní semestr | | | | | | Zimní semestr | | | | |
| Management University | 1. | 2 dny | | 8.-9.2. 1. část | 29.-30.3. 2. část | | 10.-11.5. 3. část | | | 6.-7.9. 4. část | | 1.-2.11. 5. část | |
| Sales Management University | 1. | 2 dny | 11.-12.1. 1. část | | 22.-23.3. 2. část | | | 14.-15.6. 3. část | | 13.-14.9. 4. část | | | 6.-7.12. 5. část |
| Sales Management University | 2. | 2 dny | | | | | | | 30.-31.8. 1. část | | 25.-26.10. 2. část | | 13.-14.12. 3. část |
| Sales University | 1. | 2 dny | 25.-26.1. 1. část | | | 26.-27.4. 2. část | | 7.-8.6. 3. část | | | | 15.-16.11. 4. část | |
| Sales University | 2. | 2 dny | | | | 12.-13.4. 1. část | | 21.-22.6. 2. část | | | | 22.-23.11. 3. část | |
| Sales University | 3. | 2 dny | | | | | | | | 4.-5.10. 1. část | | | |
| Sales University | 4. | 2 dny | | | | | | | | | | 29.-30.11. 1. část | |
| Pokročilé prodejní techniky pro zkušené obchodníky | 1. | 2 dny | 18.-19.1. 1. část | | 8.-9.3. 2. část | | 3.-4.5. 3. část | 7.6. | | | | | |
| Pokročilé prodejní techniky pro zkušené obchodníky | 2. | 2 dny | | | | 19.-20.4. 1. část | | 28.-29.6. 2. část | | 11.-12.10. 3. část | 15.11. | | |
| Pokročilé prodejní techniky pro zkušené obchodníky | 3. | 2 dny | | | | | | | | 20.-21.9. 1. část | | | |
| Pokročilé prodejní techniky pro zkušené obchodníky | 4. | 2 dny | | | | | | | | | 18.-19.10. 1. část | | |
| Specializované programy | Vlna / Běh | Počet dní | Letní semestr | | | | | | Zimní semestr | | | | |
| Psychologie pro manažery | 1. | 2 dny | | | 15.-16.3. | | | | | | | | |
| Psychologie pro manažery | 2. | 2 dny | | | | | | | | | 8.-9.11. | | |
| Strategie | 1. | 1 den | | | 2.3. | | | | | | | | |
| Strategie | 2. | 1 den | | | | | | | | | | | 1.12. |

Kalendář otevřených programů pro rok 2022 - 2023 (pokračování universit z roku 2022)

| 2023 | | | Leden | Únor | Březen | Duben | Květen | Červen | Srpen | Září | Říjen | Listopad | Prosinec |
|--|------------|-----------|-----------------------|----------------------|--------|----------------------|----------------------|------------------------------------|----------------------|--------------------|-------|---------------------|----------|
| University pro manažery a obchodníky | Vlna / Běh | Počet dní | Letní semestr | | | | | | Zimní semestr | | | | |
| Sales Management University | 2. | 2 dny | | 14.-15.2. 4. část | | | 16.-17.5. 5. část | | | | | | |
| Sales University | 1. | 2 dny | | 7.-8.2. 5. část | | | | | | | | | |
| Sales University | 2. | 2 dny | 31.1.-1.2. 4. část | | | 18.-19.4. 5. část | | | | | | | |
| Sales University | 3. | 2 dny | 3.-4.1. 2. část | | | 11.-12.4. 3. část | | 20.-21.6. 4. část | 29.-30.8. 5. část | | | | |
| Sales University | 4. | 2 dny | | | | 4.-5.4. 2. část | | 27.-28.6. 3. část | | 5.-6.9. 4. část | | 7.-8.11. 5. část | |
| Pokročilé prodejní techniky pro zkušené obchodníky | 3. | 2 dny | 10.-11.1. 2. část | | | | 23.-24.5. 3. část | 20.6. | | | | | |
| Pokročilé prodejní techniky pro zkušené obchodníky | 4. | 2 dny | | 21.-22.2. 2. část | | | | 6.-7.6., 27.6. 3. část+obhajoba | | | | | |